


■ Offenes Seminar am 24. Juni 2021 von 9:00 – 17:00 Uhr

GLOBAL BUSINESS SUCCESS

Erfolgreich international führen, präsentieren und verhandeln

Blended-Learning: E-Learning & Live-Online- Training



Dieses Blended-Learning-Seminar richtet sich an alle Geschäftsführer, Fach- und Führungskräfte, Projekt- und Vertriebsleiter, Sales-Verantwortliche, Delegationsleiter und Fachmessepersonal, deren erfolgreiches Führen, Präsentieren und Verhandeln im internationalen Kontext unmittelbar mit dem Unternehmensergebnis zusammenhängt.



Ihr Trainer verfügt über langjährige Erfahrung in global operierenden Unternehmen. Er hat selbst diverse internationale Prozesse koordiniert, Projekte geleitet sowie angewandte Expertise im Bereich International HR gesammelt, u.a. bei der TÜV Süd AG.

Neben interkultureller Kompetenz aus der Praxis bringt Ihr Trainer profunde Kenntnisse im Bereich Strategie, Prozess- und Personalmanagement mit.

In konzeptioneller Zusammenarbeit mit SinaLingua entstand dieses Spezialseminar.

Themen

- Interkulturelle Kompetenz: soft-skill oder strategischer Erfolgsfaktor?
- Neueste Erkenntnisse aus den Neurowissenschaften
- Kulturelle Selbst- und Fremdwahrnehmung
- Businesskulturen im Vergleich
- Interkulturell führen, präsentieren, und verhandeln

Zielgruppe

Geschäftsführer, Führungskräfte, Projektleiter, Sales-Verantwortliche, Vertriebs-Ingenieure, Delegationsleiter, Messeverantwortliche, Netzwerker und alle, die international arbeiten.

Methodenvielfalt

Dieses Seminar ist **interaktiv und praxisnah** gestaltet. Anhand von Übungen, Simulationen, Diskussionsrunden, Fallbeispielen und durch den Einsatz von Multimedia maximieren wir den Nutzen für Ihre interkulturellen Projekte. Unser **E-Learning „GLOBAL MASTERY- International erfolgreich unterwegs“** ist obligatorischer Bestandteil des Seminars und steht ihnen ein Jahr zur Verfügung.

Stattfindegarantie ab 2 Teilnehmern!

■ Seminarkonzept

Wir haben für Sie eine Blended-Learning-Lernstrecke entwickelt, die folgende Bausteine enthält:






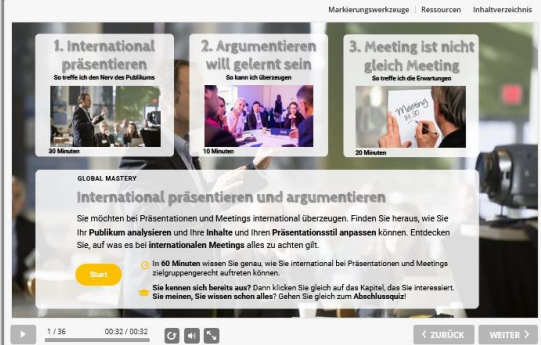
- **1 E-Learning „Global Mastery – international erfolgreich unterwegs“**
 - in 12 Modulen (Selbstlernzeit ca. **4 Stunden**)
- **4 Live-Online-Sessions** von **9:00 – 17:00 Uhr** inkl. Pause
- **Mindestens 2 Teilnehmer, maximal 10**
- **Voraussetzung für den Live-Online Tag:**
 - Teilnahme am SinaLingua E-Learning „Global Mastery – international erfolgreich unterwegs“
 - Teilnehmer halten ihr eigenes kulturelles Profil bereit
- **Ziele:**
 - Auffrischen und festigen der Lerninhalte des SinaLingua E-Learning „Global Mastery – international erfolgreich unterwegs“
 - Überprüfung des Verständnisses der Kulturmodelle und -definitionen auf spielerische, interaktive Art und Weise
 - Neuer Inhalt: kulturelle Prägung aus neurowissenschaftlicher Perspektive.
 - Überprüfung des Verständnisses der Kulturdimensionen nach Prof. Erin Meyer
 - Kennen einflussreicher Kulturdimensionen, -standards
 - Interkulturelle Situationen treffsicher interpretieren und lösen lernen
 - Einüben von konstruktiver Interpretation fremd erscheinenden Verhaltens
 - Erweiterung des Verhaltensrepertoires und Einüben von neuen Verhaltensweisen

■ Programmablauf

E-Learning (Selbstlerneinheit)

GLOBAL MASTERY – International erfolgreich unterwegs

Dieser Kurs besteht aus den folgenden fünf Kapiteln mit insgesamt 12 Modulen und einem Selbsteinschätzungstest kultureller Verhaltenspräferenzen:

<ul style="list-style-type: none"> ■ So funktioniert das mit der Kultur! <ul style="list-style-type: none"> ➤ Kulturmodelle verstehen (ca. 15 Min.) ➤ Wahrnehmungen und Stereotype (ca. 20 Min.) 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ Wie man Kulturen vergleichen kann <ul style="list-style-type: none"> ➤ Testen Sie sich selbst (ca. 10 Min.) (Selbsteinschätzungstest kultureller Verhaltenspräferenzen) ➤ Der große Kulturvergleich (ca. 40 Min.) 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ Kommunizieren in der internationalen Zusammenarbeit <ul style="list-style-type: none"> ➤ Verbale Kommunikation (ca. 15 Min.) ➤ Nonverbales und Paraverbales (ca. 30 Min.) ➤ Virtuelle Kommunikation (ca. 20 Min.) 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ International präsentieren und argumentieren <ul style="list-style-type: none"> ➤ International präsentieren (ca. 30 Min.) ➤ Argumentieren will gelernt sein (ca. 10 Min.) ➤ Meeting ist nicht gleich Meeting (ca. 20 Min.) 	

- **Vertrauensaufbau und Konfliktlösung**
 - Ohne Vertrauen geht es nicht (ca. 10 Min.)
 - Und wenn's mal kracht (ca. 10 Min.)



Live-Online mit Trainer am 24. Juni

9:00 - 12:30 Uhr

Live-Online-Session #1

Interaktiver Austausch über die nach dem E-Learning gemachten Erfahrungen sowie offenen Fragen

Ziele: Überprüfung des Verständnisses der Kulturmodelle und -definitionen auf spielerische, interaktive Art und Weise. Überprüfung der Anschlussfähigkeit der im E-Learning erworbenen Kenntnisse für den Arbeitsalltag. Ergänzung und Abrundung des Kulturverständnisses durch Verständnis kultureller Prägung aus neurowissenschaftlicher Perspektive.

Methoden: Kleingruppenarbeit basierend auf wechselnden Aufgabenstellungen. Präsentation durch die Kleingruppen im Plenum. Ergänzung durch Plenum und Trainer. Zusätzlicher Input durch Trainer zu kultureller Prägung aus neurowissenschaftlicher Perspektive. Interaktive Übung zur Wissensfestigung nach Thiagi.

Live-Online-Session #2

Interaktives und aktivierendes Erarbeiten der Kulturdimensionen aus dem E-Learning, Austausch bezüglich des eigenen kulturellen Profils

Ziele: Überprüfung des Verständnisses der Kulturdimensionen nach Prof. Erin Meyer, Festigung dieses Verständnisses. Reflexion des eigenen kulturellen Profils. Verständnis von interkulturellen Dynamiken, die aus unterschiedlichen kulturellen Profilen resultieren können. Aktive Gestaltung dieser Dynamiken.

Methoden: Kleingruppenarbeit zu Kulturdimensionen. Präsentation durch die Kleingruppen im Plenum. Ergänzung durch Plenum und Trainer. Einzel- und Kleingruppenreflexion der Bedeutung der eigenen kulturellen Konfiguration. Interaktive Übung zum Perspektivwechsel.

Mittagspause

13:30 - 17:00 Uhr

Live-Online-Session #3

Arbeit mit affektiven Ankern und Reframing

Ziele: Einüben von konstruktiver Interpretation fremd erscheinenden Verhaltens.
Erweiterung des Verhaltensrepertoires und Einüben von neuen Verhaltensweisen

Methoden: Input zu Reframing. Anwendung und Einüben unabhängig vom interkulturellen Kontext.

Live-Online-Session #4

Vertiefen von Kulturstandards, vorbereitete Fälle, Diskussion eigener Fälle

Ziele: Wissen um Kulturdimensionen, -standards. Interkulturelle Situationen treffsicher interpretieren und lösen lernen.

Methoden: Kleingruppen erhalten vertiefenden Input zu ausgewählten Zielkulturen. Basierend darauf arbeiten sie mit Fallstudien und erarbeiten Lösungen. Abschließend wird die Essenz im Plenum vorgestellt und geteilt.

Abschluss: Einzelreflexion gefolgt von Austausch im Plenum zu Key Learnings und Best Practices im Geschäftsalltag. Formulierung von konkreten Maßnahmen.

Konditionen

■ Seminarleistung

EUR 1.260,- netto zzgl. 19% MwSt. p.P.
Im Preis enthalten sind die Durchführung des Live-Online Seminars sowie die Nutzung des E-Learnings für ein Jahr.

■ Teilnehmerzahl

Die maximale Teilnehmerzahl ist auf 10 Personen begrenzt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

■ Anmeldefristen / Stornierung / Absage

Bitte melden Sie sich bis zu einem Monat vor dem Seminartermin verbindlich an.

Bei einer Abmeldung ab 3 Wochen vor Seminarbeginn werden 50 % der Seminargebühren, bei 13 – 7 Tage vor Seminarbeginn werden 80 % der Seminargebühren und danach bzw. bei Nichterscheinen die vollen Seminargebühren berechnet. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist jederzeit möglich.

Bei nicht genügend Anmeldungen, Erkrankung des Referenten, höherer Gewalt o.ä. behalten wir uns vor, das Seminar zu verschieben oder abzusagen. Über Änderungen informieren wir Sie umgehend und erstatten die Teilnahmegebühr unverzüglich.

■ Inhouse-Seminare

Wir bieten alle Seminare auch als Inhouse-Seminare an. Für ein individuelles Angebot wenden Sie sich gerne an uns.

■ Ihre Ansprechpartnerin bei SinaLingua

Irmgard Strödel
Produktmanagement

fon 06221 588098-3
stroedel@sinalingua.de



■ Stattfindegarantie unserer offenen Seminare

Ab 2 Teilnehmeranmeldungen garantieren wir Ihnen die Durchführung.

Anmeldung per [E-Mail](#)

oder

Anmeldung per Fax an: **06221 588098-9**

Kursname: GBS 1 LOT

Kursdatum: 24. Juni 2021
jeweils 9:00 - 17:00 Uhr

Teilnehmer: _____

Firma: _____

Abteilung: _____

Ort: _____

Telefon: _____

E-Mail: _____

Rechnungsanschrift, falls abweichend

Wie haben Sie von diesem Seminar erfahren?



SinaLingua e.K.
Rohrbacher Str. 18
D-69115 Heidelberg

fon 06221 588098-0
fax 06221 588098-9
info@sinalingua.de